

ICM 中国

15 年来，ICM 协助了众多跨国公司在亚洲，尤其在中国的发展，如合资，并购以及组合。

我们的业务项目

咨询

- 协助西方公司实施在中国的投资计划（合资，并购，设点）
- 设计并购后的整合及改革程序
- 培训与中国及西方商人的谈判技巧及沟通艺术
- 协助中国公司开创西方市场

调查

- 网上问卷调查（员工意见，企业内部氛围，企业整合晴雨表）
- 文化多样性调查（并购前及并购后）
- 360° 领导者权威调查及反馈

促进

- 团队协调整顿（多文化背景）
- 跨文化培训
- 中国与西方经理人的商业培训

合作伙伴

ICM独家为普华永道 (PricewaterhouseCoopers) 欧洲客户提供有关中国文化及商业的培训。培训主题：如何与中国商人成功打交道。课程共计三天，由卢雪飞亲自主持。

- 中国文化与思维方式
- 与中国商人谈判
- 中国商场关系

2010年十月，ICM 与PWC主办了一期跨文化为主体的培训；2011年一月，新一轮关于如何与中国商人成功打交道的三天培训已经开始网上注册。

请点击以下链条察看课程详情：<http://pwcacademy.lu>